**Seguros SURA y Grupo Vanti incentivan la cultura de aseguramiento en el país a través de una alianza que beneficiará a más de tres millones de hogares**

* *Seguros SURA Colombia y Grupo Vanti firmaron un acuerdo de comercialización de seguros, con el fin de brindar acompañamiento y asesoría a los más de tres millones de clientes de servicio de gas domiciliario de Vanti.*
* *Esta alianza busca desarrollar capacidades de respaldo y acompañamiento a las familias usuarias del servicio en situaciones inesperadas: un accidente, enfermedad, protección a sus mascotas, a su hogar, entre otros.*
* *Los clientes de Vanti van a poder acceder a una oferta de seguros asequibles y diseñados a la medida, que se adaptan a las necesidades de esta población por aspectos como vigencias cortas, facilidad en la inscripción y el pago.*
* *Según el Estudio de Demanda de Seguros (2018), la presencia de aseguramiento en los hogares colombianos disminuye de acuerdo con el nivel socioeconómico y es por ello que esta alianza nos permite aumentar la penetración de seguros en Colombia a través de la educación financiera.*

**Bogotá, 23 de junio de 2021.** Con el objetivo de fortalecer la cultura de aseguramiento en Colombia y promover la inclusión financiera, a partir de soluciones de fácil acceso y financiación, Seguros SURA Colombia y Grupo Vanti firmaron un acuerdo de comercialización de seguros para brindar acompañamiento y asesoría a los más de tres millones de clientes de servicio de gas domiciliario de Vanti, en Bogotá y 104 municipios del país.

Colombia tiene una penetración de seguros sobre el PIB que equivale al 2,9%, por debajo del promedio en América Latina que es del 3,1%. Además, de acuerdo con cifras de Fasecolda (Estudio de Demanda de Seguros 2018), la presencia de aseguramiento voluntario en los hogares colombianos disminuye con el nivel socioeconómico: en el alto es de 62%, en el medio de 35.4% y en el bajo de 23,7%. Lo anterior evidencia la importancia de desarrollar nuevas estrategias que permitan garantizar la oferta de servicios de aseguramiento, con modelos de financiación que respondan a las necesidades y los diferentes contextos de vida de la población colombiana.

*“Desde Seguros SURA nos complace anunciar este tipo de alianzas, que unen la experiencia de dos compañías reconocidas en el mercado, para desarrollar sinergias, combinar habilidades y fortalezas, en aras de promover la cultura del aseguramiento en el país y aumentar los índices de inclusión financiera, gracias al desarrollo de un portafolio que permite a más colombianos acceder a productos de financiación fácil y rápida. De esta manera, continuamos con nuestro propósito de generar bienestar a las personas y cuidar su futuro, con soluciones pensadas a la medida de sus necesidades”* comentó Juan David Escobar, Presidente de Seguros SURA Colombia.

De esta manera, Seguros SURA y Grupo Vanti se alían para dinamizar el acceso al aseguramiento, con un acuerdo que permite que 3.2 millones de hogares que cuentan con los servicios de Vanti, de los cuales el 80% de estos corresponden a estratos 1, 2 y 3 en Bogotá y sus municipios aledaños, los municipios de Cesar, el Altiplano Cundiboyacense y Santander, adquieran soluciones sencillas y de fácil acceso y puedan ser financiadas a través de la factura de gas domiciliario.

*“Esta alianza con Sura se convierte en un factor determinante para la inclusión social y de esta forma los usuarios de Vanti, que en su mayoría son de estratos 1, 2 y 3, podrán tener un portafolio de seguros diseñados especialmente para sus presupuestos y con ello cambiar el concepto de que sólo las personas con cierta capacidad económica pueden estar protegidos ante eventualidades, la diferencia ahora es que esta oferta es para todos y para que la población que ya cuenta con gas natural de Vanti se sienta más tranquila”.* puntualizó Rodolfo Anaya, presidente de Vanti.

Dentro del portafolio diseñado para esta alianza está el Plan Elige que permite a las personas agrupar en una sola póliza un seguro para sus mascotas, hogar, vehículos y familia, así como la posibilidad de elegir el valor a asegurar. Esta póliza es única en Colombia y ahora será comercializada de manera masiva para los clientes de Vanti.

Con esta alianza, que iniciará a partir del 23 de junio, Seguros SURA Colombia y Grupo Vanti crean un portafolio robusto que busca respaldar y acompañar a las familias usuarias del servicio, en situaciones inesperadas: un accidente, enfermedad, protección a sus mascotas, a su hogar, entre otros; con nuevos y rápidos medios de financiación y pago de servicios de protección individual y familiar.

Lo anterior, representa una oportunidad para que más colombianos puedan asegurarse y promover el acceso al aseguramiento en el país, incentivando con ello la prevención y gestión de riesgos como elemento clave para la generación de bienestar y competitividad.

**Más información en:** [segurossura.com.co](http://www.segurossura.com.co)

***Acerca de Seguros SURA Colombia***

*Con 76 años de experiencia, esta filial de Suramericana S.A. ofrece un amplio portafolio de soluciones de seguros y prestación de servicios que entregan bienestar y competitividad sostenibles a 12 millones de clientes en el país, por medio de la gestión de tendencias y riesgos. Sus líneas de negocio comprenden los segmentos de Vida y Generales, tanto de seguros voluntarios (Seguros SURA) como obligatorios (EPS SURA y ARL SURA). Su oferta de valor se complementa con la prestación de servicios en salud (IPS SURA), ayudas diagnósticas, así como con asesoría y asistencia técnica (Consultoría en Gestión de Riesgos). Es la Compañía líder del país en la industria aseguradora con 24.9% de participación de mercado al cierre de 2020.*

***Acerca de Vanti***

*Vanti, es el distribuidor-comercializador de gas natural más grande de Colombia, atiende a más de 3.2 millones de usuarios y 12 millones de habitantes, en 105 municipios situados en Bogotá y sus alrededores, el Altiplano Cundiboyacense, Santander y el Sur del Cesar con una red de tuberías de 23 mil kilómetros a través de sus filiales Gasoriente, Gas Natural Cundiboyacense y Gasnacer para garantizar el suministro confiable, económico, seguro y con un amplio portafolio de servicios para el sector residencial. comercial, industrial y de movilidad con gas natural vehicular.*

**Contactos de prensa:**

**Laura López**  **Manuela Sánchez**

Cel. +57 313 745 01 41 Cel. +57 311 7701930

[lauralopez@dattis.com](mailto:lauralopez@dattis.com) [msanchezs@sura.com.co](mailto:msanchezs@sura.com.co)

**Henry Pabón**

Cel. +57 3184528813

hpabon@grupovanti.com